

**PENGURUS JUALAN DAN  
PEMASARAN (KONTRAK)****Skop Jawatan:**

Mencapai sasaran jualan dengan membangun dan melaksanakan strategi pemasaran dan jualan sepanjang peringkat sebelum, semasa dan selepas pembangunan projek

**Skop Kerja:**

- Menyediakan rancangan pemasaran dan jualan untuk mencapai sasaran jualan syarikat
- Merancang, mengurus, melaksana serta memantau aktiviti pemasaran dan jualan seperti pengiklanan, kempen pemasaran dan pemasaran di media sosial
- Mengurus dan menyediakan keperluan aktiviti pemasaran dan jualan seperti memohon dan mendapatkan lesen pemaju, permit dan iklan dan jualan ( APDL ), model dan lain-lain keperluan
- Mengurus aktiviti jualan seperti penyediaan S&P, Pinjaman pembeli, tuntutan dan penerimaan bayaran
- Melaksana kajian dan analisa pasaran bagi mengenalpasti permintaan, persaingan dan cadangan harga jualan
- Menyediakan laporan kepada KPKT, JPPH dan lain-lain agensi yang berkaitan
- Memastikan jualan mencapai sasaran yang ditetapkan
- Bekerjasama dan terlibat secara khusus dengan lain-lain jabatan untuk menyediakan bajet, memantau perbelanjaan aktiviti pemasaran dan penyediaan Laporan Cadangan Pembangunan

**Kelayakan dan Pengalaman:**

- Memiliki sekurang-kurangnya Ijazah Sarjana Muda Pengurusan Perniagaan/Pemasaran atau apa-apa bidang yang berkaitan
- Sekurang-kurangnya 3 tahun pengalaman dalam bidang yang berkaitan terutamanya bidang hartanah
- Berpengalaman dalam pemasaran digital
- Mempunyai kemahiran kepimpinan dan komunikasi yang baik
- Fokus dan kemahuan yang tinggi untuk mencapai matlamat

**Tempat bertugas: Kuala Terengganu****Faedah:**

Elaun Perubatan, KWSP, SOCSO &amp; Kursus

Sila hantar permohonan/CV ke:

✉ [pentadbiran.koperat@gmail.com](mailto:pentadbiran.koperat@gmail.com)

\*Nyatakan jumlah gaji yang dimohon.

**Tarikh tutup permohonan:  
8 Februari 2025****KONSORTIUM PERUMAHAN RAKYAT  
TERENGGANU SDN. BHD.**  
Wisma GPQ, Lot 4564,  
Tingkat 1 & 2, Desa MPKT, Chendering,  
21080 Kuala Terengganu.  
09-6173405/405